

Die rotec Licht hat sich dafür entschieden die Vorteile und Einsparpotentiale bei der Einführung eines Dokumenten-Management-Systems überprüfen zu lassen. Für die Erstellung von IST-Analyse, SOLL-Konzept, Anforderungskatalog sowie Systemauswahl wurde ProFile als hersteller-unabhängiger Systemintegrator von Dokumenten-Management- und Workflow-Systemen beauftragt.

**■ Rahmenbedingungen**

Bei der rotec Licht gehen jährlich Bestellungen per Fax, Brief, E-Mail und telefonisch ein, was zu einem hohen Aufkommen an Papierdokumenten führt. Zusätzlich werden Ausgangsrechnungen und Lieferscheine erzeugt und in Papierform abgelegt. Die Bearbeitung von Bestellungen ist mit einem hohen manuellen Aufwand und der Erzeugung von vielen Papierdokumenten verbunden.

**■ Projektziele**

Durch die Einführung eines DMS sollten verschiedene Projektziele erreicht werden.

- Tägliche Digitalisierung der Bestellungen
- Wegfall von Mehrfachausdrucken der Lieferscheine in der Auftragsabwicklung
- Archivierung der buchhalterischen Dokumente aus Navision
- Reduzierung des Bearbeitungs-, Ablage- und Suchaufwands für Dokumente

Bei den geplanten Kosteneinsparungen spielen der geringere Papierverbrauch und die Reduzierung der Lagerflächen ebenso eine Rolle, wie die Umstellung der bisherigen Arbeitsmethoden.

**■ Umsetzung**

Mit der Umsetzung des Projektes wurde ProFile als Generalunternehmer beauftragt. Der Anforderungskatalog wurde an verschiedene in Frage kommende DMS Hersteller versendet und die Antworten von ProFile ausgewertet. Drei Hersteller kamen in die engere Wahl und wurden zu einer Livedemo eingeladen. Die von ProFile moderierten Workshops gaben dem Kunden die Gelegenheit, sich einen Eindruck der verschiedenen Systeme zu verschaffen und erleichterten somit die endgültige Auswahlentscheidung.

Die Entscheidung wurde aufgrund des hohen Erfüllungsgrades der Anforderungen und des Eindrucks der Livedemo für das DMS „d.3“ der Firma d.velop AG getroffen. Die Firma d.velop wurde durch ProFile als Subunternehmer für die Durchführung der technischen Installation und die Umsetzung der erforderlichen Anpassungsarbeiten beauftragt. Die Anpassungen bezogen sich dabei hauptsächlich auf die Realisierung der Anbindung von d.3 an das vorhandene ERP-System „Navision“.

Im ersten Schritt wurden die bereits bestehenden Ausgangsrechnungen und Lieferscheine direkt aus Navision in das Archivsystem übertragen.

Die Verbindung zwischen der von Navision generierten Vorgangsnummer und den dazugehörigen Belegen wurde per Barcode realisiert. Dieses Verfahren stellt sicher, dass alle digitalisierten Dokumente, wie Rechnung, Lieferschein und Bestellung zu einem Vorgang zusammengeführt werden können. Dies ermöglicht die spätere Suche über die Vorgangsnummer. Die Indexkriterien der Ausgangsrechnungen (Rechnungs-Nr., Kunden-Nr. und Rechnungs-Datum) werden während des Archivierungsvorgangs automatisch ausgelesen und in das Archivsystem übernommen. Das gleiche Verfahren kommt für die Archivierung der Lieferscheine zur Anwendung.

**■ Über die rotec Licht GmbH & Co. KG**

Die rotec Licht GmbH & Co.KG ist ein europaweit tätiges, mittelständiges Unternehmen und blickt auf eine über zwanzigjährige, erfolgreiche Unternehmensgeschichte zurück. Am 1. September 1990 wurde rotec aus der früheren Leuchtmittelabteilung der Impex International GmbH gegründet. Mit dem Alleinvertrieb der KANDOLite Halogenlampen in Deutschland nutzte rotec den stark aufstrebenden Halogen Leuchtmittelmarkt.

Schon im Jahr 2002 startete rotec mit der LED Lichttechnik. In dem heute boomenden LED Markt führen wir ein äußerst umfangreiches und innovatives Programm. Die LED Lichttechnik ist mittlerweile unser zweites Kernsortiment. Ein engagiertes Mitarbeiterteam und die bundesweiten Vertretungen bieten den Kunden von rotec einen schnellen, kompetenten Service. Täglicher Versand mit Paketdienst und eine ausreichende Bevorratung der Ware in unseren Lagern in Syke ermöglichen eine Auslieferung innerhalb von 48 Stunden.

Qualität, günstiger Preis und ein klares Verkaufskonzept mit stabilen Preisen im dreistufigen Vertriebsweg brachten uns trotz schwieriger Konjunkturlage erfolgreiche Geschäftsjahre, und wir blicken erwartungsvoll in die Zukunft.

